



**IQ Brand - mit Innovation
und Qualität zum Erfolg.**



Branche:

Brillenhersteller

Unternehmensgröße:

35

Produkt:

Individuelllösung auf FileMaker Basis
OfficeAssistant - ERP/CRM

Das Unternehmen:

Vor über 10 Jahren hatte Christoph Egger nach einem Skiunfall eines Freundes mit schweren Augenverletzungen die Idee, unzerbrechliche Brillen herzustellen. Heute produziert und vertreibt Christoph Egger mit seiner Firma **IQ brand, design & production GmbH** unter dem Namen **gloryfy unbreakable** unzerbrechliche Brillen für verschiedenste Einsatzgebiete.

Die Herausforderung:

In einem so dynamischen Start-up reicht es nicht, den aktuellen Status der Geschäftsprozesse effizient und effektiv zu automatisieren. Vielmehr müssen die sich aufgrund des raschen Wachstums ändernden Prozesse laufend in den Lösungen antizipiert werden. Neben der Flexibilität war auch die hohe Verfügbarkeit der hgi systems ein entscheidendes Erfolgskriterium.

Die Entscheidung für hgi systems:

Da IQ brand ausschließlich mit Apple arbeitet, erwies sich hgi systems mit ihrem ERP-System Office Assistant, das für Apple und Windows konzipiert ist, als der ideale Partner. Die weiteren Teilaufträge resultierten aus den positiven Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit hgi systems.

Digitalisierung eines Start-up Unternehmens.

Software wächst mit – und so wurde aus einer Warenwirtschaftslösung eine umfassende Unternehmenslösung.

Bereits in der Start-up-Phase war es dem Geschäftsinhaber Christoph Egger wichtig, dass die Kerngeschäftsprozesse systemautomatisiert sind. hgi systems setzte daher auf ihr ERP-System OfficeAssistant und implementierte von der umfassenden Kundenverwaltung über Artikel- und Lagerverwaltung bis hin zur Auftragsverwaltung sämtliche Module für eine technisch durchgängige und effiziente Geschäftsabwicklung. Mit der dynamischen Entwicklung des Unternehmens folgten weitere Projekte mit dem laufenden Ziel, möglichst sämtliche Abläufe und Bereiche zu digitalisieren. So wurden u.a. Schnittstellen in die Finanzbuchhaltung geschaffen und eine bidirektionale Anbindung des ERP-Systems an den Webshop von gloryfy unbreakable eyewear programmiert.

Flexible Softwarelösungen für eine dynamische Unternehmensentwicklung.

Derzeit arbeitet hgi systems an zwei neuen Projekten. Für das weitere rasche Wachstum wurde das Beteiligungsmodell „gloryfy for business rebels“ initiiert, wodurch interessierte Menschen mit ihrem Investment am Erfolg des Unternehmens partizipieren können. Im Hintergrund werden dabei sämtliche Prozesse und Dokumentationen für die neuen Anteilseigner über das neue Softwareprogramm abgebildet und gesteuert. Als weiteren wichtigen Meilenstein in der langjährigen Partnerschaft nennt Mathias Humml, Geschäftsführer der hgi systems, die aktuelle Entwicklung einer App für die Außendienstmitarbeiter des Brillenherstellers. „Die neue App informiert einerseits den Außendienst laufend über die aktuellen News aber auch über die Aufgaben aus der Zentrale. Andererseits können durch diese Lösung die Produkte am iPad digital präsentiert und Aufträge direkt vor Ort erfasst und abgeschlossen werden.“